**华大基因2014校园招聘简章**

**一、华大简介**

华大基因自1999年成立以来，坚持"以任务带学科、带产业、带人才"，已形成科学、技术、产业相互促进的特色发展模式，建成一支具有世界一流水平的产学研队伍，开展一系列的重要动植物、人类健康、生物能源等基因组学的研究，致力于人类健康服务事业和科技应用领域的发展，奠定了华大在基因组研究领域的国际领先地位。华大现有的5000名员工分布在全球10大片区，平均年龄27.3岁，97%拥有本科或以上学历。

**研：**

华大总计发表论文597篇，SCI收录549篇，其中一作或通讯作者357篇；CNNS文章共计106篇（nature及子刊杂志83篇，science及其子刊 16篇，Cell系列5篇，New Engl J Med 2 篇），以一作或者通讯作者在以上四种杂志上共发表71篇（注：统计时间截止于2013-07-02），华大基因名列 《2012年中国自然出版指数》中国科研机构第五。

**学：**

华大基因学院致力于国际化开放办学，培养生物领域科研和产业所需的创新型人才。华大基因学院与包括武汉大学、东南大学、华南理工大学在内的10余所知名高校建立教育合作关系，采用“2.5+1.5+X”或“3+1+X”的模式开展本、硕、博多层次联合培养，并与香港中文大学、哥本哈根大学、奥胡斯大学、美国加州大学戴维斯分校等国际知名高校开展多样化的合作交流，也为华大长期发展不断输送优秀人才，有效保证华大的持续性发展，也为生命科学领域培养了大量专业人才。

**产：**

华大基因致力于将多年来的科研成果转化为生产力，为广大普通民众提供前沿生物科技在医疗、农业、环境及能源等领域的应用服务，真正做到科技惠民，为我国生物经济产业的战略发展奠定基础。

**二、招聘需求**

华大基因提供研发族、技术族、营销族、专业族、医院族等多个职位空缺，专业涉及生物、医学、数理、计算机、农林等专业。

**研发族**【专业要求：生物、医学、农学、计算机、数学、物理、微流控、微生物、动植物、海洋】

**技术族【**专业要求：生物、医学、计算机、数学、物流管理**】**

**营销族【**专业要求：生物、医学、市场营销**】**

**专业族【**专业要求：生物、医学、行政、财务、设计、计算机**】**

**医院族【**专业要求：医学**】**

更多详细职位信息请登录华大校招网站<http://campus.genomics.cn>查询。

只要你有激情、有智慧、有想法、够优秀，你就是我们要找的优秀人才！

**三、招聘流程**

**招聘流程：**网申—>宣讲—>笔试—>第一轮面试—>综合面试—>签约

**四、联系我们**

**请随时通过**

华大校招网站：<http://campus.genomics.cn>

新浪微博： @BGI华大基因-招聘

腾讯微博： @华大基因校园招聘

微信微信.jpg扫一扫，参与我们的互动，关注我们的更多信息。

**加入我们，与华大基因共创未来！**

**【华大基因-西北招聘岗位】**

**医院事务**

**工作地点： 陕西、新疆、甘肃、青海、宁夏 需求人数：6**

**岗位职责：**

1、就华大临床检验项目的市场拓展与医院、医生、客户进行沟通，及时解答客户的咨询，协助销售开展有关项目的市场推广工作；

2、负责协助医师完成对客户的诊前管理和检查，协助客户填写相关表格，进行诊前引导和样本收集以及送检；

3、协助医院对送检样本进行血浆分离，必要时与医院的检验人员进行沟通并提供技术支持，对整体运行情况进行跟踪和整体协调。

**任职资格：**

1、大专及以上学历，医学、生物学相关专业及医药代表工作经验者；

2、有护士证，具备很强的服务意识，性格开朗，有亲和力，善于沟通，学习能力强；

3、吃苦耐劳，有责任心，有耐心，有良好的团队合作精神；能根据业务发展实际灵活应变和调整；

4、具有分子生物学实验室工作经验者优先；

5、有临床、实验室操作经验、护士经验者优先 ；

6、服从出差安排。

**技术支持**

**工作地点：陕西、新疆、甘肃、青海、宁夏 需求人数：若干**

**岗位职责：**

1.负责业务开展过程中对内对外的各种技术培训，不定期走访客户，为客户现场解答疑难问题；

2.主要负责健康业务在推广过程中技术咨询的专业性解答、产品技术信息的更新与行业技术动向的把握、以及临床应用中产生的问题解决；

3.收集、分析客户提出的意见及建议，针对问题提出产品技术处理改进意见，及时做好与临床用户、合作伙伴间的沟通交流及关系管理；

4. 协助健康技术产品与服务在各区域的市场推广工作，提供建设性的推广方案与建议。

**任职资格：**

1.分子生物、遗传、临床医学相关专业背景，硕士及以上学历；

2. 具有基因检测技术支持/医院事务/医学相关科研工作经验者优先 ；

3. 工作态度积极，有责任心，具备较强的沟通协调能力及团队协作能力，具有一定的抗压能力；

4. 语言表达能力强，有较强的客户服务意识和协调沟通能力；

5.  英语听说读写熟练，能够流畅阅读英文资料并能熟练进行沟通；日常办公软件及设备操作熟练；

6. 能适应短期出差。

**华大代表（西北）**

**工作地点：新疆、甘肃、宁夏、青海 需求人数：6**

**岗位职责：**

1. 负责公司产品的市场渠道开拓与销售工作，执行并完成销售计划；

2. 根据公司市场营销战略，提升销售价值，控制成本，扩大产品在所负责区域的销售，积极完成销售量指标，扩大产品市场占有率；

3. 收集和分析所负责区域的产品需求信息，积极开发新客户并保持良好沟通；

4. 组织开展区域性营销活动，根据公司产品、价格及市场策略，独立处理询盘、报价、合同条款的协商及合同签订等事宜，协调合同执行过程中的单证、报关、储运等流程和售后服务，以达成营销目标；

5. 动态把握市场价格，定期向公司提供市场分析及预测报告和个人工作周报。

**任职资格：**

1. 大专及以上学历，有生物学或医学相关背景优先考虑；

2. 有基因检测、医疗服务类实习或工作经验者优先；

3. 品德正直、抗压性好，认同、融入公司的价值观，且能够对公司的商业机密保护进行把控；

4. 具有良好的沟通、组织能力，具有敬业、勤奋和强烈的责任心和进取心；